Our foresight. Your inspiration.

Plant tomorrow's ideas.

SEEDING THE FUTURE SINCE 1856

KWS

Ingénieur Technico-Commercial - Région Poitou-Charentes (h/f)

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL REGION POITOU-CHARENTES (h/f)

L'entité KWS MOMONT, fondée en 1860, bénéficie d'une longue expérience en matière de sélection et production de semences, axée autour de quatre espèces hybrides : Sorgho, Maïs, Betterave fourragère et Colza. Pour plus d'informations sur notre marque Momont veuillez cliquer ici : **KWS MOMONT - La force fertile**

Vous souhaitez relever de nouveaux défis professionnels, rejoignez-nous ! Nous sommes une entreprise familiale d'envergure internationale, qui opère dans le secteur semencier, et dont les valeurs sont tournées vers l'humain.

Nous recrutons notre futur Ingénieur Technico-Commercial - Région Poitou-Charentes (h/f) pour venir en renfort à notre équipe commerciale existante. Il s'agit d'un CDI à temps plein, en Télétravail, vous êtes idéalement basé(e) dans la région Poitou-Charentes afin de faciliter vos déplacements sur le secteur à couvrir.

Vos principales missions au sein de KWS Momont sont :

En tant que responsable de région,

- Vous développez les ventes sur la zone géographique du Poitou-Charentes. Des déplacements dans le Sud (31, 32 et 82) seront à prévoir à hauteur de 15% du temps.
- Vous assurez également le suivi technique et le conseil auprès de vos clients.
- Vous optimisez l'offre produit technique en adéquation avec les attentes du secteur et en lien avec la recherche.
- Vous assurez la mise en œuvre auprès de nos clients de la politique commerciale définie au niveau national et régional.
- Vous pérennisez et développez le portefeuille clients de l'entreprise
- Vous contribuez à l'élaboration des supports techniques et du plan marketing (stratégie commerciale, lancement de nouveaux produits)

En tant que coordinateur technique pour la France,

- Vous assurez une veille scientifique et technique pour enrichir les connaissances sur les différentes thématiques agronomiques (maladie, insecte, fertilisation) et marchés (débouchés, profils qualités)
- Vous partagez les connaissances avec l'ensemble des collaborateurs au travers d'animation de réunions techniques et participez au développement marketing

Votre profil:

- De formation agricole, vous êtes idéalement basé(e) dans la région Poitou-Charentes et avez une expérience d'au moins 2 ans dans le milieu agricole.
- Doté(e) d'un très bon relationnel, vous avez l'aptitude à vous organiser en toute autonomie. Vous savez écouter les besoins de vos clients pour leur apporter un conseil adapté et êtes reconnu(e) pour votre force de proposition.
- Vous avez idéalement un niveau d'anglais professionnel vous permettant d'interagir au sein d'un groupe international.

Vous souhaitez développer votre potentiel et vous épanouir chez KWS Momont ? Dans ce cas, nous nous réjouissons de recevoir votre candidature.

À propos de KWS

KWS est l'une des principales entreprises de sélection végétale au monde. Avec la tradition de l'entreprise familiale, KWS fonctionne de manière indépendante depuis plus de 160 ans. Elle se concentre sur la sélection végétale, la production et la vente de semences de maïs, de betterave sucrière, de céréales, de pommes de terre, de colza, de tournesol et de légumes. KWS emploie des méthodes de sélection végétale de pointe. 5.700 employés représentent KWS répartis dans plus de 70 pays.

Pour plus d'informations: **www.kws.com/career**. Suivez-nous sur LinkedIn® à l'adresse **https://www.linkedin.com/company/kwsgroup/**.

Notre politique de confidentialité des données pour les candidat(e)s est disponible sur **www.kws.com/dataprotection**. Veuillez sélectionner le pays dans lequel l'emploi auquel vous avez postulé est affiché et, le cas échéant, l'unité opérationnelle spécifique.