



Our foresight. Your inspiration.
Plant tomorrow's ideas.



Agricultural Sales Talent Community

Entra a far parte della nostra Talent Pool vendite

Stai cercando una nuova sfida lavorativa che ti permetta di fare carriera nel settore agricolo?

Più informazioni riguardo la nostra sales community

Ognuno dei nostri dipendenti gioca un ruolo chiave nel creare le basi per una relazione sostenibile e fruttuosa con i nostri clienti, gli agricoltori locali. Li consigliamo e guidiamo nelle loro sfide quotidiane. Non importa se sei un principiante o un esperto del settore, ti stiamo aspettando per diventare parte della nostra squadra e per svilupparti professionalmente all'interno di KWS. Sei pronto per questa sfida?

Entra ora a far parte della nostra Talent Pool, così da poter essere in prima linea quando si aprirà la posizione perfetta per il tuo profilo e le tue esperienze.

La nostra ambizione è di offrire ai nostri clienti un'ampia gamma di prodotti che rispondano ai bisogni specifici per queste sementi: mais, barbabietola da zucchero, cereali, girasole, colza e molti altri a seconda della regione e del paese.

Avrai la libertà di ideare soluzioni personalizzate per i nostri clienti! In questo modo potrai gettare le basi per delle relazioni sostenibili con il nostro portfolio clienti già esistente, e allo stesso tempo crearne di nuove all'interno della tua zona di competenza.

Il futuro del cibo conta su di te; ecco cosa ti aspetta:

- Fornire un'esperienza cliente di qualità e rispondere ai bisogni specifici dei nostri clienti con un impeccabile orientamento al risultato;
- Stabilire e mantenere una relazione solida con i clienti e presentare prodotti, benefici e informazioni promozionali in maniera efficace e proattiva;
- Diventare un esperto vendite affidabile ed efficiente per poter migliorare costantemente i nostri obiettivi di vendita;
- Raccogliere dati di mercato (tenendo d'occhio lo sviluppo del mercato e dei competitor)

Che figure professionali cerchiamo?

- Sales consultant
- Sales & project manager
- Seed Contracts & Sales Specialist
- Product Manager
- Technical Sales Specialist

Dai un'occhiata alla nostra Talent Pool vendite qui sotto e scopri infinite possibilità di lavoro presso KWS!

Seminare il futuro parte da noi... cosa ti offriamo per aiutarti a crescere?

- Una remunerazione competitiva, incluso un piano pensionistico aziendale e altri benefit;
- Automobile aziendale;
- Un ambiente lavorativo positivo e valorizzante;
- Una comunicazione aperta e disponibile;
- Orari di lavoro flessibili e un buon bilanciamento tra lavoro e vita privata;
- Opportunità di carriera e di formazione.

Come datore di lavoro sostenibile e dai forti valori, KWS mette il rispetto delle regole e dei principi etici in cima alle proprie priorità.

Per crescere insieme a noi avrai bisogno di:

- Laurea triennale/magistrale in Agronomia o materie simili, oppure esperienze pregresse in ambito simile;
- Buona conoscenza della coltivazione delle piante e conoscenza di base della gestione di imprese agricole;
- Ottima conoscenza della lingua locale e buona conoscenza delle specificità locali relative alle vendite. Un'ottima conoscenza dell'Inglese potrebbe essere un vantaggio a seconda delle necessità del ruolo;

- Capacità di viaggiare all'interno del paese o all'interno dell'Europa, nel caso fosse richiesto;
- Ti identifichi con uno o più valori fondanti di KWS: spirito di squadra, fiducia, indipendenza e visione.

Metti a frutto il tuo potenziale inviando la tua candidatura online attraverso la nostra Talent Community!

Informazioni su KWS

KWS è uno dei leader mondiali nella selezione e produzione di specie vegetali. Circa 5.000 dipendenti in oltre 70 paesi hanno generato un fatturato netto di circa 1,5 miliardi di euro nell'anno fiscale 2021/2022. KWS è un'azienda a conduzione familiare e ha operato indipendentemente per oltre 165 anni. Il suo campo di attività è la selezione, la produzione e la vendita di sementi per mais, barbabietola da zucchero, cereali, ortaggi, colza e girasole. KWS utilizza le metodologie più innovative di breeding per migliorare costantemente la resa degli agricoltori e la resistenza delle piante a malattie, agenti infestanti e stress abiotici. A questo scopo, l'azienda ha investito lo scorso anno fiscale oltre 285 milioni di euro in ricerca e sviluppo. Per maggiori informazioni: www.kws.com/career. Seguici su LinkedIn@ <https://www.linkedin.com/company/kwsgroup/>.

Il nostro regolamento di protezione della privacy è disponibile su www.kws.com/dataprotection. Per favore selezioni il paese in cui è stata pubblicata l'offerta di lavoro a cui si sta candidando e, se disponibile, la business unit specifica.