



Our foresight. Your inspiration.  
Plant tomorrow's ideas.



## Sales & Agroservice Manager (m/w/d) Zuckerrübe Osteuropa

Für die KWS SAAT SE & Co. KGaA suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales & Agroservice Manager (m/w/d) für Zuckerrüben in Osteuropa. Der Agroservice verbindet innerhalb der KWS die Bereiche Pflanzenzüchtung, Marketing und Vertrieb. Als Sales & Agroservice Manager (m/w/d) Zuckerrübe Osteuropa stellen Sie hierbei die strategische und kreative Ausrichtung im fachlichen Bereich der Zuckerrübe mit Blick auf die aktuellen und zukünftigen Entwicklungen im Markt sicher.

Der Arbeitsort ist in Einbeck (Niedersachsen/Deutschland), zudem wird diese spannende und abwechslungsreiche Position unbefristet und in Vollzeit zu besetzen.

### Ihre Aufgaben – Herausforderung trifft Verantwortung:

- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebs-Agroservice-Strategie für den Geschäftsbereich KWS Zuckerrübe in der Region Osteuropa
- Leitung und Weiterentwicklung eines starken lokalen Vertriebs- und Agroservice-Teams in Zentralasien in Übereinstimmung mit dem strategischen Entwicklungsplan für dieses Region
- Management von strategischen Vertriebs- & Agroservice-Projekten (Markteinführung von Produkten wie CONVISO® SMART/ CR+ / Nemamethode / SPA und vielen weiteren Produkten in unserer Pipeline) in enger Abstimmung mit den Country Managern
- Verantwortung für die Planung von Portfolio-Marktinformationen für osteuropäische Märkte
- Proaktiver Beitrag für die Entwicklung der Vertriebs- & Agrarkompetenzen der lokalen Teams in Schulungen & Seminaren
- Implementierung digitaler Lösungen und digitaler agronomischer Unterstützungssysteme im Agroservice

### Ihr Profil – Kompetenz trifft Persönlichkeit:

- Hochschulabschluss (M.Sc. oder gleichwertiges) in Agrarwissenschaften/Agrarökonomie oder Wirtschaftswissenschaften mit landwirtschaftlichem Hintergrund/Interesse
- Nachweisliche Erfahrungen in der landwirtschaftlichen Betriebsführung & Agribusiness auf der internationalen Ebene idealerweise im Bereich Zuckerrüben- oder Ackerbau
- Know-how im Saatgutgeschäft, bevorzugt Erfahrung in der internationalen/Matrix-Organisation, Strategieentwicklung sowie Change-Management
- Fähigkeiten im Verhandlungsgeschick und Beziehungsmanagement
- Kundenorientierung (extern/intern), kooperative und interkulturelle Kommunikations- und Führungskompetenz
- Offene, unternehmerische Denkweise, Teamgeist sowie ausgeprägte interkulturelle Kompetenz
- Sicheres Auftreten und Überzeugungsfähigkeit gepaart mit dem Willen eigene Ideen proaktiv einzubringen
- Fließende Russischkenntnisse sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse (in Wort und Schrift) sind erforderlich, Ukrainischkenntnisse und Deutschkenntnisse sind vom Vorteil
- Bereitschaft zu internationalen Reisetätigkeit

### Säen Sie Ihre Zukunft bei KWS:

- Als familiengeführtes Unternehmen leben wir mit den Werten Teamgeist, Nähe und Vertrauen, Unabhängigkeit und Weitblick - eine Kultur, welche auch in der Praxis gelebt wird
- Als Sales Manager (m/w/d) im AgroService wird für Sie kein Tag wie der andere sein und Sie können jeden Tag aufs Neue Ihre Leidenschaft für die Landwirtschaft einbringen
- Wir schaffen für Sie die entsprechenden Rahmenbedingungen: exzellente Arbeitsausstattung, vollwertig subventionierte Kantine, vermögenswirksame Leistungen, Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie flexible Arbeitszeitmodelle mit der Option auf Home-Office

Sie möchten Ihr Potential entfalten und bei der KWS wachsen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf und relevante Zeugnisse) über unser Online-Portal!

### Über KWS

KWS ist eines der führenden Pflanzenzüchtungsunternehmen weltweit. Seit mehr als 160 Jahren wird KWS als familiengeprägtes Unternehmen eigenständig und unabhängig geführt. Schwerpunkte sind die Pflanzenzüchtung und die Produktion sowie der Verkauf von Mais-, Zuckerrüben-, Getreide-, Kartoffel-, Raps-, Sonnenblumen- und Gemüsesaatgut. KWS setzt modernste Methoden der

Pflanzenzüchtung ein. Mit rund 5.700 Mitarbeitern ist KWS in mehr als 70 Ländern präsent. Weitere Informationen: [www.kws.de/karriere](http://www.kws.de/karriere). Folgen Sie uns auf LinkedIn® unter <https://www.linkedin.com/company/kwsgroup/>.

Unsere Datenschutzrichtlinie für Bewerber\*innen finden Sie unter [www.kws.com/dataprotection](http://www.kws.com/dataprotection). Bitte wählen Sie das Land und gegebenenfalls den spezifischen Geschäftsbereich der Stelle aus, auf die Sie sich beworben haben.