



Our foresight. Your inspiration.
Plant tomorrow's ideas.



Satış ve Teknik Destek Mühendisi (Konya)

KWS Türk bünyesinde görevlendirilmek üzere Satış ve Teknik Destek Mühendisi arayışımız bulunmaktadır. Bu pozisyon sınırsız ve tam zamanlıdır.

İş Tanımı:

- KWS Türk bünyesinde satışa sunulan Şeker Pancarı ve Mısır tohumları satışı için saha çalışması yapmak
- Haftalık ve aylık seyahat planlamak, bu seyahatleri bağlı olduğu bölge müdürüne raporlamak
- CRM bilgisi toplamak ve bu verileri sisteme işlemek
- Bayi ziyaretleri yapmak
- Pazarlama faaliyetleri için toplantı ve sunumlar düzenlemek
- Satışını yapmış olduğu tohumların her kademesini sahada takip edip raporlamak
- Son tüketiciye teknik destek vermek
- Resmî kurumları ziyaret etmek (Şeker Fabrikaları, Panko, Tarım Kredi ve Ziraat Odaları ve Bakanlığa bağlı diğer tedarik zincirleri)
- Yerinde müşteri ziyaretleri düzenlemek (tarla, çiftlik ziyaretleri)
- Sektörel faaliyetleri takip etmek ve yöneticisine raporlamak
- Diğer birimler ile irtibat halinde olmak (Ürün Geliştirme Müdürlüğü teknik faaliyetlerine destek vermek)
- KONYA ilinde ikamet edecek olup, Tuzlukçu, Akşehir, Ilgın, Kadınhanı, Sarayönü ve civarı bölgelerden sorumlu olacaktır

Genel Nitelikler:

- Konya ve civarında ikamet etmek
- Ziraat Mühendisliği (tercihen Tarla bitkileri bölümü) mezunu
- Şeker Pancarı ve Mısır yetiştiriciliği konularına hakim
- Satış ve Agroservis alanında minimum 2 yıl tecrübeli
- Hedef odaklı, analitik, problem çözme yetkinliğine sahip
- Kurum kültürüne adapte olup kurum değerlerini temsil edebilecek
- Ehliyet sahibi ve aktif araç kullanabilen
- Yurtiçi ve yurtdışı seyahat engeli olmayan
- Esnek çalışma düzenine uyum sağlayabilecek
- Bilgisayar ve Ms Office Programlarına hakim
- Tercihen İngilizce bilen ve uluslararası firma deneyimi olan
- Erkek adaylar için, askerlik hizmetini tamamlamış

Online başvuru sistemimiz SuccessFactors üzerinden başvurularınızı bekliyoruz. Başvurmak için ilanda bulunan 'Başvur' butonuna tıklamanız yeterli!

About KWS

KWS is one of the world's leading plant breeding companies. Over 5,000 employees in more than 70 countries generated net sales of around €1.8 billion in the fiscal year 2022/2023. A company with a tradition of family ownership, KWS has operated independently for 165 years. It focuses on plant breeding and the production and sale of seed for corn, sugar beet, cereals, vegetables, oilseed rape and sunflower. KWS uses leading-edge plant breeding methods to continuously improve yield for farmers and plants' resistance to diseases, pests, and abiotic stress. To that end, the company invested more than €300 million last fiscal year in research and development. For more information: www.kws.com/career. Follow us on LinkedIn® at <https://linkedin.com/company/kwsgroup/>.

Our data privacy policy for candidates is available on www.kws.com/dataprotection. Please select the country where the job you applied for is posted in and, if applicable, the specific business unit.