



Our foresight. Your inspiration.  
Plant tomorrow's ideas.



## Leiter KWS Deutschland (m/w/d)

Seien Sie an der Spitze der landwirtschaftlichen Innovation und gestalten Sie aktiv die Zukunft der KWS Group – dem Vorreiter in Pflanzenzüchtung und Saatgut.

Ihre neue Position:

Gehen Sie Ihren nächsten Karriereschritt - und leiten Sie als unser zukünftiger Leiter KWS Deutschland (m/w/d) - unser Team in Deutschland. Entwickeln Sie unser Unternehmen sowie unsere Abteilungen – Sales/Marketing/Produktmanagement und Customer Service - weiter.

Begleiten und führen Sie die Abteilungen durch eine Umstrukturierung und Veränderung hin zu einem Team, welches den Kunden in den absoluten Mittelpunkt stellt.

Diese Position ist maßgeschneidert für eine visionäre Führungskraft, deren Stärke es ist, Dinge voranzutreiben und der seine/ihre Handschrift bei einer renommierten Marke hinterlassen möchte.

Diese Vakanz ist unbefristet und wird in Vollzeit besetzt.

Ihr neuer Arbeitsplatz befindet sich entweder in unserem HQ am Standort Einbeck oder am Standort Wohlde.

### Ihre neuen Aufgaben:

- Sie leiten große, heterogene Teams und fördern & fordern deren Zusammenarbeit und Performance
- Entwickeln und implementieren Sie Vertriebsstrategien & treiben Sie die Transformation unserer Vertriebsabteilung voran, um diese noch erfolgreicher zu machen
- Sie leiten die Umstrukturierung unserer Vertriebsabteilung, bei der Sie Synergien schaffen sowie ein dynamisches & leistungsfähiges Team zusammenstellen
- Bringen Sie neue Ideen & best practices ein, um unseren Vertriebsansatz zu revolutionieren, sodass wir immer einen Schritt voraus sind
- Inspirieren und befähigen Sie Ihr Team, flexibel zu agieren, sich (schnell) Veränderungen anzupassen sowie die gemeinsame Vision voranzutreiben
- Sie sehen sich als Markenbotschafter der KWS, der stolz ist unsere Marke zu präsentieren

### Ihre Qualifikationen:

- Bachelor-Abschluss in Betriebswirtschaft oder in einem verwandten Bereich (abgeschlossener Master, MBA oder vergleichbare Abschlüsse sind wünschenswert)
- Nachgewiesene Erfolge bei der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Nachgewiesene Erfahrung in der Leitung großer Teams sowie in Umstrukturierungen und/oder in Change-Management-Projekten
- Ausgeprägtes Verständnis der Agrarindustrie und deren Marktdynamik
- Herausragende organisatorische Fähigkeiten und Kommunikationsfähigkeiten mit den verschiedensten Zielgruppen – von unseren Sales Managern bis hin zum Top Management
- Energiegeladene und ergebnisorientierte Persönlichkeit mit einer Leidenschaft für Veränderungen
- Lösungsorientiert und Interesse an kontinuierlicher Verbesserung
- Resilienz, Flexibilität und Anpassungsfähigkeit in einem dynamischen Umfeld
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

### Wir bieten Ihnen:

- Die Möglichkeit, sich in einem vertrauensvollen Umfeld zu entwickeln & zu wachsen, sowie Ihre Führungsqualitäten weiter ausbauen zu können
- Leitung eines sehr engagierten und diversen Teams von talentierten Mitarbeitern, Spezialisten, Experten und Führungskräften
- Als familiengeführtes Unternehmen leben wir mit den Werten Nähe, Verlässlichkeit, Weitblick und Unabhängigkeit - eine Kultur, welche auch in der Praxis gelebt wird

- Make yourself grow: Wir unterstützen die berufliche und persönliche Entwicklung unserer Mitarbeiter
- Wir bieten ein hervorragendes Arbeitsumfeld (z.B. ergonomische Arbeitsplätze, mehrere Monitore, Klimaanlage, modernste technische Ausstattung, eine vollwertige, subventionierte Kantine)

Begleiten Sie uns auf dieser spannenden Reise der Innovation von Verkaufsstrategien und der Umstrukturierung von Abteilungen. Bewerben Sie sich jetzt online und werden Sie Teil eines Teams, das die Zukunft der Landwirtschaft mitgestaltet!

## Über KWS

KWS ist eines der führenden Pflanzenzüchtungsunternehmen weltweit. Über 5.000 Mitarbeiter in mehr als 70 Ländern erwirtschafteten im Geschäftsjahr 2022/2023 einen Umsatz von rund 1,8 Mrd. Euro. Seit über 165 Jahren wird KWS als familiengeprägtes Unternehmen eigenständig und unabhängig geführt. Schwerpunkte sind die Pflanzenzüchtung und die Produktion sowie der Verkauf von Mais-, Zuckerrüben-, Getreide-, Gemüse-, Raps- und Sonnenblumensaatgut. KWS setzt modernste Methoden der Pflanzenzüchtung ein, um die Erträge der Landwirte zu steigern sowie die Widerstandskraft von Pflanzen gegen Krankheiten, Schädlinge und abiotischen Stress weiter zu verbessern. Um dieses Ziel zu realisieren, investierte das Unternehmen im vergangenen Geschäftsjahr mehr als 300 Mio. Euro in Forschung und Entwicklung. Weitere Informationen: [www.kws.de/karriere/](http://www.kws.de/karriere/). Folgen Sie uns auf LinkedIn® unter <https://linkedin.com/company/kwsgroup/>.

Unsere Datenschutzrichtlinie für Bewerber\*innen finden Sie unter [www.kws.com/dataprotection](http://www.kws.com/dataprotection). Bitte wählen Sie das Land und gegebenenfalls den spezifischen Geschäftsbereich der Stelle aus, auf die Sie sich beworben haben.