



Our foresight. Your inspiration.
Plant tomorrow's ideas.



Responsable Técnico Comercial

En#KWS Argentina SA,#estamos buscando#un(a) Representante Técnico Comercial (m/f/d)#para la zona Este de Santiago del Estero y Chaco

(NEA) a tiempo completo y contrato ilimitado.

Sobre la#oferta:

Como agrónoma/o su función será promover el conocimiento de nuestros productos y nuestra marca, relacionándose con agricultores, asesores y referentes de la zona. Deberá seguir desarrollando la red comercial incrementando la base de clientes y los volúmenes de venta.

Sus responsabilidades:

- Responsable de alcanzar un volumen de ventas y precio previstos.
- Dirigir y ejecutar el plan estratégico zonal de promoción y venta de productos.
- Representar la estrategia de KWS centrada en el agricultor en la región de actuación. Prospeccionar la zona, registrar los agricultores.
- Desarrollar la red comercial de la zona, promocionar la imagen de marca y realizar tareas de generación de demanda.

Su perfil:

- Ingeniera/o Agrónoma/o o profesional equivalente. (excluyente)
- Radicación dentro de la zona de trabajo asignada. (excluyente)
- Cursos de habilidades técnicas y empresariales (deseable).
- Inglés básico
- Experiencia profesional#de más de 3 años, en un puesto similar con equipo a cargo.

¡Esperamos recibir su aplicación#a través de nuestro sistema de aplicaciones SuccessFactors!#Utilice la función#"Enviar candidatura ahora"#en el anuncio.

Sobre KWS

KWS es una de las principales compañías de mejoramiento de semillas a nivel mundial. Con más de 5.000 empleados en más de 70 países generó en el año fiscal 2022/2023 ventas netas por valor de alrededor de 1 800 millones de euros. Manteniendo su tradición familiar, KWS lleva operando de forma independiente más de 165 años. El enfoque de la compañía se centra en el mejoramiento genético, la producción y la venta de semillas de maíz, remolacha azucarera, cereales, hortalizas, colza y girasol. KWS utiliza los métodos más avanzados de mejoramiento genético para aumentar la productividad de sus clientes y la tolerancia a las enfermedades, plagas y estrés abiótico de los cultivos. Con este fin, la compañía invirtió en el último año fiscal más de 300 millones de euros en investigación y desarrollo. Para más información: www.kws.com/career. Síguenos en LinkedIn® en <https://linkedin.com/company/kwsgroup/>.

Nuestra política de protección de datos está disponible en www.kws.com/dataprotection. Por favor seleccione el país en la que se publicó la oferta de trabajo a la que se postula y, si está disponible, la unidad de negocios específica.