



Our foresight. Your inspiration.
Plant tomorrow's ideas.



Berater (m/w/d) für die Einzugsgebiete der Zuckerfabrik Clauen(Niedersachsen)/ Vertrieb Zuckerrübe DE

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Gebietsberater (m/w/d) in Vollzeit als Außendienstmitarbeiter zur Unterstützung unseres Beratungsteams im Einzugsgebiet der Zuckerfabrik Clauen (Niedersachsen) im Vertrieb Zuckerrübe Deutschland der KWS SAAT SE & Co.KGaA. Als unser Gebietsberater (m/w/d) verantworten Sie die kontinuierliche Weiterentwicklung unseres Kundenportfolios und bringen sich aktiv in die Verkaufsstrategie der KWS – Produkte ein.

Diese spannende und abwechslungsreiche Position ist im Rahmen einer Mutterschutz- und voraussichtlichen Elternzeit für einen befristeten Zeitraum von zunächst 2 Jahren zu besetzen. Wir freuen uns auf Ihren Start bei uns!

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Betreuung landwirtschaftlicher Betriebe, Zuckerfabriken sowie Interessenvertretern der vor- und nachgelagerten Bereiche
- Erweiterung des Einsatzbereiches von Zuckerrüben für Biogas und den Einsatz von Zuckerrüben in der Rinder- und Milchviehfütterung
- Anlage und Betreuung von Demonstrationsversuchen, sowie gebietsrelevanter Fragestellungen unter Praxisbedingungen
- Organisation und Durchführung von Vortragsveranstaltungen und Feldtagen
- Besucherbetreuung an Standorten der KWS

Bringen Sie Ihre Stärken ein:

- Idealerweise abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften oder ähnliche Qualifikation
- Erste Erfahrungen im Bereich Beratung oder Vertrieb wären von Vorteil
- Gute pflanzenbauliche Kenntnisse und Grundverständnis der landwirtschaftlichen Betriebswirtschaft
- Sie haben Ihren Wohnsitz optimalerweise innerhalb des Vertriebs- und Beratergebietes (Peine, Hildesheim, Hannover) sowie einen Führerschein der Klasse B (BE wäre ein Plus)
- Sie können sich selbst gut organisieren und weisen eine hohe Flexibilität bei Tagesreisen auf
- Sie verfügen über gute MS Office Kenntnisse und sicheren Umgang mit digitalen Medien
- Sie sind eine offene, ehrliche und überzeugende Persönlichkeit
- Sie können auf aktuelle marktrelevante Themen agil reagieren
- Sie haben Spaß daran ein Netzwerk rund um die Zuckerrübe und all ihre Einsatzmöglichkeiten aufzubauen
- Fließende Deutschkenntnisse (in Wort und Schrift) sind vorausgesetzt und Grundkenntnisse der englischen Sprache runden Ihr Profil ab

Was wir Ihnen dafür bieten?

- Langfristige Perspektive, ein attraktives Gehaltspaket (inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld, jährlicher Mitarbeiterbeteiligung), Firmenwagen Ihrer Wahl auch zur privaten Nutzung
- Ein abwechslungsreicher Aufgabenbereich, viel Freiheit und selbstständiges Arbeiten mit einem großen und verlässlichen Team bestehend aus Innendienst- und Außendienst Kollegen
- Gemäß unserem Motto "Make yourself grow!" fördern wir Ihre individuelle berufliche und persönliche Entwicklung
- Moderne IT- Ausstattung (Laptop, Smartphone etc.), sowie Zuschüsse für weitere entstehende Kosten (Internet, Büroausstattung usw.)
- Wir schaffen für Sie die entsprechenden Rahmenbedingungen: 30 Tage Jahresurlaub gemäß Tarifvertrag, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, Kinderbetreuungsgeld und vieles mehr!

Sie möchten Ihr Potenzial entfalten und bei der KWS wachsen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, relevante Zeugnisse) über unser Online-Portal!

Über KWS

KWS ist eines der führenden Pflanzenzüchtungsunternehmen weltweit. Über 5.000 Mitarbeiter in mehr als 70 Ländern erwirtschafteten im Geschäftsjahr 2021/2022 einen Umsatz von rund 1,5 Mrd. Euro. Seit über 165 Jahren wird KWS als familiengeprägtes

Unternehmen eigenständig und unabhängig geführt. Schwerpunkte sind die Pflanzenzüchtung und die Produktion sowie der Verkauf von Mais-, Zuckerrüben-, Getreide-, Gemüse-, Raps- und Sonnenblumensaatgut. KWS setzt modernste Methoden der Pflanzenzüchtung ein, um die Erträge der Landwirte zu steigern sowie die Widerstandskraft von Pflanzen gegen Krankheiten, Schädlinge und abiotischen Stress weiter zu verbessern. Um dieses Ziel zu realisieren, investierte das Unternehmen im vergangenen Geschäftsjahr mehr als 285 Mio. Euro in Forschung und Entwicklung. Weitere Informationen: www.kws.de/karriere/. Folgen Sie uns auf LinkedIn® unter <https://linkedin.com/company/kwsgroup/>. Unsere Datenschutzrichtlinie für Bewerber*innen finden Sie unter www.kws.com/dataprotection. Bitte wählen Sie das Land und gegebenenfalls den spezifischen Geschäftsbereich der Stelle aus, auf die Sie sich beworben haben.