



Our foresight. Your inspiration.
Plant tomorrow's ideas.



Vertriebsberater (m/w/d) im Außendienst/Einzugsgebiet der Zuckerfabrik Könnern (Sachsen-Anhalt)

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen landwirtschaftlichen Berater (m/w/d) in Vollzeit als Außendienstmitarbeiter zur Unterstützung unseres regionalen Beratungsteams im Einzugsgebiet der Zuckerfabrik Könnern im Vertrieb Zuckerrübe Deutschland der KWS SAAT SE & Co.KGaA. Als Vertriebsberater (m/w/d) verantworten Sie die kontinuierliche Weiterentwicklung unseres Kundenportfolios und bringen sich aktiv in die Verkaufsstrategie der KWS – Produkte ein.

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Betreuung landwirtschaftlicher Betriebe, Zuckerfabriken sowie Interessenvertretern der vor- und nachgelagerten Bereiche
- Erweiterung des Einsatzbereiches von Zuckerrüben für Biogas und den Einsatz von Zuckerrüben in der Rinder- und Milchviehfütterung
- Anlage und Betreuung von Demonstrationsversuchen, sowie gebietsrelevanter Fragestellungen unter Praxisbedingungen
- Organisation und Durchführung von Vortragsveranstaltungen und Feldtagen
- Besucherbetreuung an Standorten der KWS

Bringen Sie Ihre Stärken ein:

- Abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften oder ähnliche Qualifikation
- Idealerweise erste Erfahrungen im Bereich Beratung oder Vertrieb
- Gute pflanzenbauliche Kenntnisse und Grundverständnis der landwirtschaftlichen Betriebswirtschaft
- Sie haben Ihren Wohnsitz optimalerweise innerhalb des Vertriebs- und Beratergebietes und lokale Ortskenntnisse
- Sie können sich selbst gut organisieren
- Sie verfügen über gute MS Office Kenntnisse und sicheren Umgang mit digitalen Medien
- Sie sind eine offene, ehrliche und überzeugende Persönlichkeit
- Sie haben Spaß daran ein Netzwerk rund um die Zuckerrübe und all ihre Einsatzmöglichkeiten aufzubauen
- Fließende Deutschkenntnisse (in Wort und Schrift) sind vorausgesetzt und Grundkenntnisse der englischen Sprache runden Ihr Profil ab

Was wir Ihnen dafür bieten?

- Eine langfristige Perspektive mit einem unbefristeten Vollzeitvertrag bei der KWS SAAT SE & Co. KGaA
- Viel Freiheit und selbstständiges Arbeiten mit einem verlässlichen und hochmotivierten Team
- Einen abwechslungsreichen Aufgabenbereich mit viel Freiheit in unserem hochmotivierten Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Wir schaffen für Sie die entsprechenden Rahmenbedingungen: Firmen PKW mit privater Nutzung, attraktive tarifliche Vergütung sowie finanzielle Zuschüsse wie beispielweise einem Kinderbetreuungsgeld, betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, Weihnachts- und Urlaubsgeld

Sie möchten Ihr Potenzial entfalten und bei der KWS wachsen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, relevante Zeugnisse) über unser Online-Portal!

Über KWS

KWS ist eines der führenden Pflanzenzüchtungsunternehmen weltweit. Über 5.000 Mitarbeiter in mehr als 70 Ländern erwirtschafteten im Geschäftsjahr 2021/2022 einen Umsatz von rund 1,5 Mrd. Euro. Seit über 165 Jahren wird KWS als familiengeprägtes Unternehmen eigenständig und unabhängig geführt. Schwerpunkte sind die Pflanzenzüchtung und die Produktion sowie der Verkauf von Mais-, Zuckerrüben-, Getreide-, Gemüse-, Raps- und Sonnenblumensaatgut. KWS setzt modernste Methoden der Pflanzenzüchtung ein, um die Erträge der Landwirte zu steigern sowie die Widerstandskraft von Pflanzen gegen Krankheiten, Schädlinge und abiotischen Stress weiter zu verbessern. Um dieses Ziel zu realisieren, investierte das Unternehmen im vergangenen Geschäftsjahr mehr als 285 Mio. Euro in Forschung und Entwicklung. Weitere Informationen: www.kws.de/karriere/. Folgen Sie uns auf LinkedIn® unter <https://linkedin.com/company/kwsgroup/>.

Unsere Datenschutzrichtlinie für Bewerber*innen finden Sie unter www.kws.com/dataprotection. Bitte wählen Sie das Land und gegebenenfalls den spezifischen Geschäftsbereich der Stelle aus, auf die Sie sich beworben haben.