



Our foresight. Your inspiration.
Plant tomorrow's ideas.



Key Account Manager / Przemysł cukrowniczy

Firma KWS POLSKA Sp. z o.o. specjalizuje się w hodowli nowych odmian oraz produkcji wysokiej jakości materiału siewnego wielu kultur roślinnych. Naszymi głównymi produktami są: żyto hybrydowe, kukurydza, rzepak i buraki cukrowe. W związku z ciągłym rozwojem firmy poszukujemy osoby w pełnym wymiarze godzin na stanowisko: Key Account Manager dla przemysłu cukrowniczego, celem zapewnienia spójnego wzrostu sprzedaży i przychodów w Polsce. Jest to praca w o charakterze mobilnym, obejmująca teren całej Polski.

Główne zadania:

- współtworzenie strategii rozwoju sprzedaży nasion buraków cukrowych w PL
- wspieranie sprzedaży nasion KWS w Polsce poprzez tworzenie i rozwijanie relacji biznesowych z przemysłem cukrowniczym
- promowanie i szkolenia z z genetyki nasion KWS na poziomie koncernów cukrowniczych oraz w ramach zespołu KWS
- odpowiedzialność za osiągnięcie rocznych celów sprzedażowych w koncernach cukrowniczych
- udział w negocjacjach cenowych i wspieranie krajowego dyrektora sprzedaży w kontaktach biznesowych
- analiza i znajomość bieżącej sytuacji na rynku cukru oraz znajomość konkurencji na rynku nasion buraków cukrowych
- organizacja i koordynacja projektów lokalnych przy współpracy z zespołem międzynarodowym w dziale buraka cukrowego
- współpraca z działem marketingu i product development (tworzenie portfolio, zarządzanie reklamami, wdrażanie działań marketingowych)

Wymagania:

- wykształcenie wyższe rolnicze lub pokrewne
- doświadczenie w przemyśle spożywczo-cukrowniczym
- znajomość rynku nasion buraka cukrowego i branży cukrowniczej
- zorientowanie na cel w realizacji budżetów, otwartość na działania cross-cropowe
- zdolność oceny potrzeb klienta i rynku, innowacyjny i kreatywny sposób myślenia
- budowanie relacji z klientem, inicjowanie decyzji zakupowych,
- doskonałe umiejętności organizacyjne, komunikacyjne i analityczne
- wysoki poziom zaangażowania, elastyczności, prowadzenia negocjacji i odporności na stres
- umiejętność pracy w zespole, delegowania i organizacji czasu pracy
- doskonała znajomość języka polskiego, komunikatywna znajomość języka angielskiego
- umiejętność obsługi pakietu Microsoft Office
- prawo jazdy kat "B", gotowość do podróży służbowych (75%)

Oferujemy:

- atrakcyjne wynagrodzenie wraz pakietem świadczeń socjalnych i zdrowotnych
- zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę na pełny etat
- jako jedna z wiodących firm rodzinnych na świecie, kierujemy się kulturą opartą na wartościach takich jak "bliskość, niezawodność, wizja i niezależność", która realizowana jest w praktyce
- nowoczesne, niezbędne narzędzia pracy (samochód służbowy, laptop, telefon)
- samodzielne stanowisko z możliwością dalszego rozwoju zawodowego i osobistego
- pracę w międzynarodowym środowisku o wysokiej kulturze organizacyjnej, a na co dzień pracę w przyjaznym zespole

Osoby zainteresowane ofertą oraz spełniające powyższe wymagania serdecznie zapraszamy do przesłania swojej aplikacji (CV wraz z listem motywacyjnym oraz informacją o oczekiwanym wynagrodzeniu miesięcznym brutto) za pośrednictwem naszego portalu internetowego! Prosimy o skorzystanie z funkcji "aplikuj" w aplikacji online.

O firmie KWS

KWS to wiodące w świecie przedsiębiorstwo zajmujące się hodowlą roślin. Firma KWS wywodzi się z tradycji rodzinnych i działa niezależnie od ponad 165 lat. Skupia się na hodowli roślin oraz produkcji i sprzedaży ziaren kukurydzy, buraków cukrowych, roślin zbożowych, ziemniaków, rzepaku i słonecznika. Firma KWS wykorzystuje najnowsze metody hodowli roślin. Przedsiębiorstwo zatrudnia 6000 pracowników w ponad 70 krajach. Więcej informacji można uzyskać w witrynie www.kws.com/career. Śledź nas w serwisie LinkedIn® pod adresem <https://linkedin.com/company/kwsgroup/>.

Nasza polityka dotycząca ochrony prywatności danych osobowych naszych kandydatów jest dostępna na stronie www.kws.com/dataprotection. Prosimy o wybranie kraju, w którym dane stanowisko zostało opublikowane oraz, jeśli dotyczy, przyporządkowanej jednostki organizacyjnej.